

Für die Mobilität der Zukunft braucht es Menschen mit Visionen!

VENTREX ist ein weltweit führender Anbieter von Ventillösungen für die Automobilindustrie. Wir entwickeln und produzieren verschiedene Arten von **Ventilen und elektronischen Druckreglern für alternative Antriebssysteme und Kühlkreisläufe**, und Kompressoren für pneumatische Anwendungen. VENTREX wurde **1949 in Graz gegründet** und ist Teil der Aalberts N.V. Group, einem börsennotierten globalen Technologieunternehmen.

Zur Verstärkung unseres Teams in Graz suchen wir DICH im Bereich **Technical Sales & Business Development (w/m/d)**

Als Teil unseres Vertriebsteams erwarten dich folgende Aufgaben:

- Vertriebliche Verantwortung für einen der Geschäftsbereiche
- Marktanalysen, Potenzialermittlung und mitwirkend bei der Strategieentwicklung des Unternehmens
- Erarbeitung einer Produktentwicklungsstrategie im jeweiligen Geschäftsbereich
- Produktvorführungen und Messeauftritte
- Neukundenakquise und nachhaltige Betreuung von Bestandskunden
- Angebotslegung und Vertragsverhandlung
- Bei Produktentwicklungen bist du Teil eines Projektteams, vom ersten Konzept bis hin zur Serienbetreuung
- Kunden- und Umsatzverantwortung

Dein beeindruckendes Profil:

Engagiertes Teamplay und Weitblick sind deine Stärken, mit denen Du zum Erfolg des Unternehmens beitragen willst. Dein Interesse für Technik und/oder Deine abgeschlossene technische Ausbildung (HTL, FH, Uni) im Bereich Maschinenbau/ Wirtschaft, beziehungsweise Deine Kenntnisse im Bereich Projektmanagement runden Dein Profil ab.

Deine Empathie, um die bestmögliche Lösung und ein erfolgreiches Verhandlungsergebnis zu erzielen, zeichnen Dich aus. Du handelst entschlossen und im Vertrauen auf deine eigenen Fähigkeiten. Gute Englischkenntnisse beziehungsweise MS Office stellen für Dich keine Herausforderung dar.

Das bieten WIR:

Wir bieten Dir die Möglichkeit, Teil eines international erfolgreichen Unternehmens zu werden. Wir fördern kreatives Denken jenseits üblicher Grenzen. Kurze Kommunikationswege und hohe Reaktionsfreudigkeit zeichnen uns aus. Wir sind erfolgreich als Team und treffen einander auf Augenhöhe.

Für motivierte und engagierte Teamplayer bieten wir gute Karriere- und Entwicklungschancen.

Interne Weiterbildung in der VENTREX Academy, Home-Office-Option, Gleitzeit, Firmenparkplatz oder Jobticket und Firmenevents runden unser Angebot für dich ab.

Das Mindestgehalt für diese Position beträgt mindestens EUR 4.500 brutto monatlich natürlich mit Bereitschaft zur Überzahlung abhängig von Berufserfahrung und Qualifikation.

Wenn Du mit uns gemeinsam wachsen willst, sende Deine Bewerbungsunterlagen per E-Mail an:

Sabine Kamenschak | career@ventrex.com | +43 316 4676-450